



***SEMPRE
COM VC***

Ideias e oportunidades para
o mercado de sorvetes.

*Preparamos esse guia com algumas ideias para ajudar você nesse momento de incertezas. **É hora de inovar para as oportunidades de consumo e mudanças no mercado.***

Estamos com você.

Siga em frente.



**SEMPRE
COM VC**





Vendas por WhatsApp

A internet se torna uma grande aliada quando enfrentamos algumas restrições no comércio de rua. Acompanhe abaixo algumas sugestões de ferramentas de vendas que podem ajudar o seu negócio neste período.

***Aposte
em cores
e formatos
diferentes.***

Sabemos que antes de saborear um bom sorvete, o visual nos atrai. Para as crianças, isso é ainda mais relevante. Que tal um picolé colorido, com formatos diferentes como estrelas, coração, quadrado, cilíndrico.





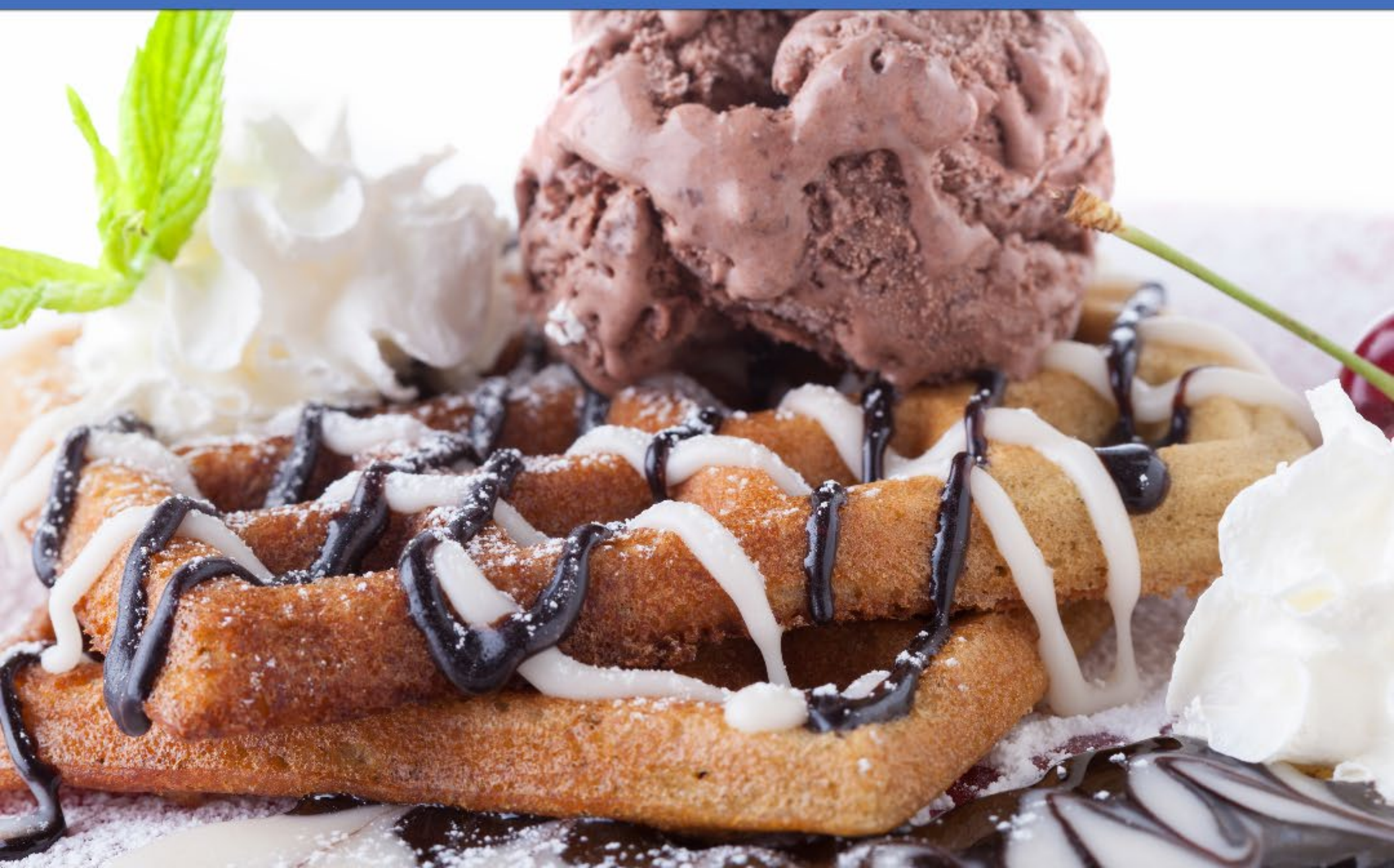
Funcional e fortificante

Sempre que possível, aposte em receitas com valor nutritivo elevado. Mais do que nunca, o sorvete é considerado como um alimento e ganha ainda mais destaque quando adicionamos vitaminas e outras funções nutricionais.



Sorvetes com sabor de sobremesa

Costumamos preferir sabores que nos satisfaçam e tragam conforto para atravessar momentos delicados. Aproveite para divulgar sorvetes com sabor de sobremesa, inclusões, mesclas, recheios e coberturas. Lembre-se que um bom filme, uma pipoca e um pote de sorvete ajudam a desestressar.





Fidelidade

Quem não quer ter uma sorveteria para chamar de sua? Aproveite o momento para oferecer ou divulgar o cartão fidelidade da sua loja, com descontos ou brindes ao completar a cartela. Pense também em ações que façam o cliente retornar após um período.



Faça você mesmo

Crie e divulgue receitas de sorvetes para as crianças fazerem junto aos pais em casa. Além de aumentar a visibilidade de sua sorveteria, proporciona experiência e momento de integração com a família.





Espaço para todos

Mas há também aqueles que preferem as opções mais saudáveis e que dedicam este tempo em casa para exercícios indoor. Tenha disponível aquele sorbet ou picolé base água, açaí ou com frutas. Tem espaço para todos!



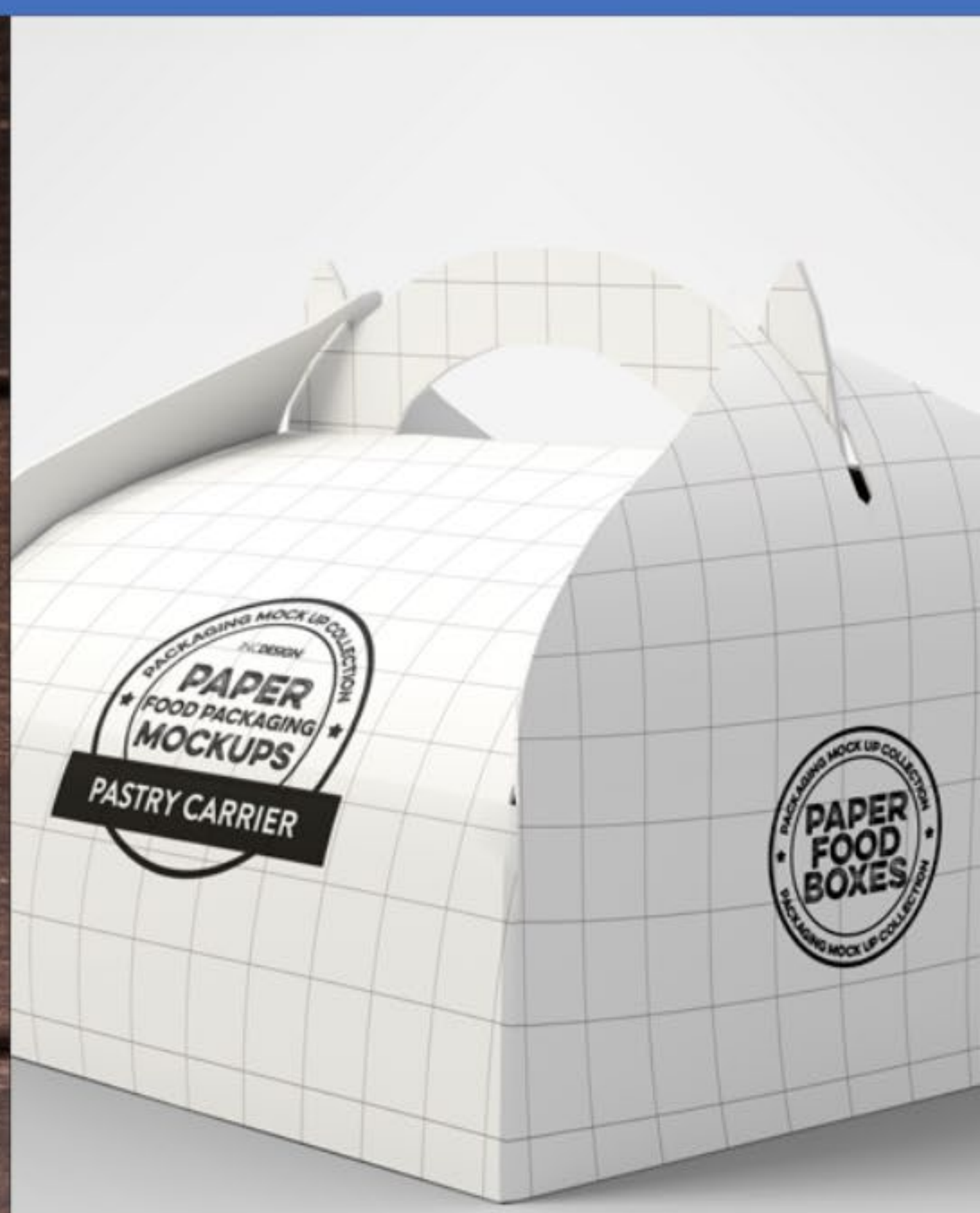
Gostoso é compartilhar

Neste momento, o consumidor se atrai pelo custo-benefício de um produto. Invista em embalagens ou potes tamanho família ou em porções que possam servir mais pessoas. Com a família toda reunida em volta da mesa, o sorvete fica ainda mais gostoso!

Marmitinhas de sorvete

Conveniência e praticidade em foco. Já pensou em montar kits ou potes para entrega agendada semanal aos clientes? Aproveite as crianças em casa!

**Embalagem ilustrativa. Consulte o melhor modelo para transporte e entrega de sorvetes*





Palito premiado

Para incentivar o retorno dos clientes à sua loja, ofereça ações de palito premiado, onde as crianças ganham um mimo (ex: quebra-cabeça, livro de colorir, caça-palavras). Também são válidas ações de compre e ganhe, onde você pode disponibilizar um voucher para que o cliente utilize no mês seguinte, fomentando o seu negócio.



***SEMPRE
COM VC***



Em nosso site você encontra mais informações
e conteúdos para o seu negócio.

siber.com.br/comvc